

Rana MOURRA

MBA, DESM, PharmD

161 rue de la république, 92800, Puteaux, France

+33760127402

ranamourra@hotmail.com

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Biogaran, filiale générique Groupe Servier- Colombes France

Responsable des Opérations Afrique Ouest et Centrale



Février 2022- Présent

Au sein de la direction export de Biogaran, je suis la responsable des opérations de 10 pays en AOC

- Définition de la stratégie des ventes et des objectifs pour chacun des 10 pays
- Gestion du budget OPEX et CAPEX
- Monitoring de la performance qualitative et quantitative des pays
- Partenariats avec les grossistes, distributeurs et institutions locales
- Collaboration avec les Business Development et les Affaires Règlementaires pour l'élaboration de la wishlist en AOC
- Gestion des Appels d'Offre
- Définition de la stratégie d'implantation et de lancement de nouveaux pays : wishlist produits, recrutement, objectifs, budget et organisation
- Pilotage de projets pour améliorer les conditions des équipes en AOC : assurance maladie, Car policy
- Management équipe 39 personnes (dont 8 Responsable pays) à distance et 3 personnes au siège (dont responsable formation et chef de produit)
- Etude de marché et de prix
- Organisation de séminaires de ventes et de formation
- Déplacement sur la zone AOC à 20% de mon temps pour audit activité des équipes et les accompagner, rencontrer les ministres de la santé, les Directions des Pharmacies et les Kols
- Co-crédation avec une ONG d'un dispositif de détection et de lutte contre les faux médicaments
- Projet en cours : Création entité légale en AOC

Réalisation en 12 mois :

44% growth CA vs y- 1, 3 lancements pays, obtention des remboursements dans 2 pays, 15 recrutements et 6 déplacements sur la zone

Juillet 2021- Janvier 2022

Chef de projet formations médicales

Janssen, pharmaceutical company of Johnson and Johnson- Beyrouth- Liban

Chef de Produit - Immunologie



Janvier 2020 - Juin 2021

- Organisation événement de lancement de Stelara®
- Déploiement des campagnes promotionnelles pour Stelara® dans les maladies digestives
- Création des supports pour la force de vente : Brochure, ADV, 1 : 1 email, Stand pour congrès, etc.
- Formation de la force de vente sur le matériel promotionnel
- Gestion du budget et des investissements
- Organisation de tables rondes avec les Kols et des standalones

Janvier 2018 - Juin 2021

Commercial Grand Compte (KAS) - Immunologie

- Obtention des remboursements
- Négociation des partenariats avec le ministère de la santé, les institutions et les hôpitaux
- Mise en place d'un patient support program pour faciliter l'accès des patients aux médicaments

Février 2017 - Décembre 2017

Spécialiste de produit

Août 2016 - Février 2017

Déléguée Médicale

GlaxoSmithKline- Beyrouth- Liban

Déléguée Médicale



Septembre 2015 - Août 2016

Juillet 2014

AstraZeneca- Beyrouth- Liban

Déléguée Médicale (Stage)



DIPLOMES

Septembre 2018 - Juin 2020

ESA Business School - Beyrouth / ESCP - Europe

Double Diplôme : Masters in Business Administration (MBA)/ Diplôme d'Etudes Supérieures en Management (DESM)

Septembre 2010 - Mai 2015

Université Saint Joseph - Beyrouth

Docteur en pharmacie (Doctorat d'exercice)

FORMATIONS ET ATELIERS

- *Leadership / Debating and Public Speaking / Diplomacy and International Relations* -Modélisation des Nations Unies
- *Negotiations and communication skills / Public speaking* -Formatech Integrated Learning Center / ESA Business School
- *Pricing and Market Access / Storytelling and communication skills / Advanced Selling skills* -Janssen
- *Brand Management / Design Thinking* -Janssen / ESA Business School
- *From Story Telling to Story Selling*- Servier
- *Train the trainer*- Servier

REALISATIONS

- Gagnante de la compétition internationale *Safe Fleet Initiative* -Johnson and Johnson -2017
- Gagnante de *J&J Encore Award* pour *Key Success Behaviors exhibited LEAD and DELIVER* -2018
- Gagnante de *J&J Inspire Award* pour *Key Success Behaviors exhibited SHAPE*- 2020
- *Talent Pool J&J* -2019, 2020 et 2021
- *Best Achiever* - Johnson and Johnson Liban -2018 et 2019

COMPETENCES PERSONNELLES

Langues

- Trilingue : Arabe, Français, Anglais

Informatique

- Maîtrise de Microsoft Office™ : Excel, Power Point, Word - Maîtrise de Veeva CRM, Salesforce, Workday, Incenteev Acrobat, Power BI